

Отличие коммерческих организаций от некоммерческих

За последние годы в России наметилась устойчивая тенденция роста числа коммерческих и некоммерческих организаций. Возникают все новые предприятия, организации, общества, фонды, объединения, союзы и т.д. Это во многом объясняется разнообразием и важностью функций, выполняемых некоммерческими и коммерческими организациями. Посредством деятельности некоммерческих организаций происходит взаимодействие предпринимателей и государства, осуществляется представительство интересов предпринимателей в государственных органах.

В соответствии с Гражданским кодексом Российской Федерации некоммерческими являются организации, не имеющие извлечение прибыли в качестве основной цели деятельности и не распределяющие полученную прибыль между участниками.

Некоммерческая организация считается созданной как юридическое лицо с момента ее государственной регистрации. Она создается без ограничения срока деятельности, если иное не установлено учредительными документами. Учредительными документами некоммерческой организации являются Устав и Учредительный договор. Некоммерческие юридические лица имеют ряд иных особенностей, не характерных для коммерческих организаций.

В свою очередь, коммерческая организация – это юридическое лицо, имеющее основной целью получение прибыли (в противоположность некоммерческим).

Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями, могут создаваться в форме хозяйственных товариществ и обществ, производственных кооперативов, го-

сударственных и муниципальных унитарных предприятий. Допускается создание объединений коммерческих и (или) некоммерческих организаций в форме ассоциаций и союзов.

Так, в отличие от коммерческих, некоммерческие организации могут создаваться в любых формах, предусмотренных не только Гражданским кодексом РФ, но и другими законами. Другое отличие некоммерческих юридических лиц от коммерческих состоит в том, что их правоспособность является специальной, то есть некоммерческие юридические лица вправе осуществлять только те виды деятельности, которые прямо предусмотрены их учредительными документами и законом. Существенным различием является также то, что некоммерческие организации (за исключением потребительских кооперативов и благотворительных или иных фондов) не могут быть признаны несостоятельными (банкротами) по решению суда, если они не в состоянии удовлетворить требования кредиторов. В случае же ликвидации некоммерческой организации имущество, оставшееся после расчетов с кредиторами, направляется на цели, для достижения которых была создана организация. Исключение – потребительские кооперативы и некоммерческие партнерства, члены которых вправе получить ликвидационную квоту, если иное не предусмотрено законом или учредительными документами данной организации.

И коммерческие, и некоммерческие организации могут осуществлять деятельность, направленную на извлечение прибыли. Но некоммерческим организациям запрещено распределять полученную прибыль между своими участниками, а для коммерческих организаций такого запрета нет.

В отличие от коммерческих организаций, некоммерческая организация может осуществлять предпринимательскую деятельность лишь постольку, поскольку это служит достижению целей, ради которых она создана, например, приносящее прибыль производство товаров и услуг, отвечающих целям создания некоммерческой организации, а также приобретение и ре-

ализация ценных бумаг, имущественных и неимущественных прав, участие в хозяйственных обществах и участие в товариществах на вере в качестве вкладчика.

Только в одном случае законодатель ограничивает некоммерческие организации в осуществлении предпринимательской деятельности: ассоциации коммерческих организаций сами являются организациями некоммерческими, и если по решению участников ассоциации на нее возлагается ведение предпринимательской деятельности, она подлежит преобразованию в хозяйственное общество или товарищество, то есть по организационно-правовой форме превращается в коммерческую организацию; но тогда уже приобретается и право делить прибыль между участниками. К ассоциациям некоммерческих организаций требование преобразования не относится и, следовательно, ведение предпринимательской деятельности им не запрещено.

Некоммерческие организации своей целью имеют удовлетворение потребностей общества своей деятельностью. Как уже отмечалось, такие организации не ставят основной своей целью получение прибыли и, соответственно, не распределяют ее между участниками. Некоммерческие организации создаются для достижения социальных, благотворительных, культурных, образовательных, научных целей, для охраны здоровья граждан, развития физкультуры и спорта, удовлетворения духовных и других нематериальных потребностей граждан, для защиты прав законных интересов граждан и организаций, для разъяснения споров и конфликтов, оказания юридической помощи и в других целях, направленных на удовлетворение общественных благ [7, с. 302]. Некоммерческие организации могут оказывать платные услуги и осуществлять предпринимательскую деятельность, могут выступать учредителями коммерческих организаций и т.д., если эти виды деятельности способствуют достижению целей их создания.

По источникам финансирования некоммерческие организации делятся на три группы.

1. Организации, которые финансируются из бюджета – оборона, правоохранительная деятельность и управление.

2. Организации, получающие бюджетное финансирование и имеющие право осуществлять предпринимательскую деятельность.

3. Организации, которые действуют в основном на принципе самофинансирования и самоокупаемости – учреждения культуры, здравоохранения, образования и т.д.

Основные виды финансовых ресурсов некоммерческих организаций:

- доходы от оказания платных услуг;
- доходы от сдачи имущества в аренду;
- доходы от предпринимательской деятельности;
- бюджетные средства;
- безвозмездные перечисления юридических и физических лиц;
- взносы учредителей и членские взносы.

Таким образом, главное отличие коммерческих и некоммерческих организаций в части формирования финансовых ресурсов состоит в том, что коммерческим организациям присущ принцип самофинансирования, то есть большую часть источников финансовых ресурсов составляют доходы от предпринимательской деятельности, а основной источник финансовых ресурсов – прибыль [1, с. 106]. Большинство же некоммерческих организаций функционируют на принципе бюджетного финансирования, в то время как доходы от предпринимательской деятельности и оказания платных услуг ограничены.

Направления использования финансовых ресурсов коммерческих организаций:

- платежи в бюджет и внебюджетные фонды;
- уплата процентов за пользование кредитами, займами и ссудами;

- страховые платежи;
- инвестирование собственных средств в капитальные затраты на расширение и техническое обновление производства;
- финансирование НИОКР;
- выплаты процентов, дивидендов и т.д.;
- социальное развитие путем создания фондов материального поощрения;
- инвестирование финансовых ресурсов в ценные бумаги и другие активы на финансовом рынке;
- использование финансовых ресурсов на благотворительные цели.

Финансовые ресурсы некоммерческих организаций используются для реализации цели их создания:

- расходы по эксплуатации помещений;
- выплаты арендной платы, зарплаты;
- платежи в бюджет и внебюджетные фонды.

Таким образом, использование финансовых ресурсов коммерческих организаций более многообразно, чем некоммерческих организаций. И коммерческие, и некоммерческие организации платят налоги, но коммерческие организации имеют ряд льгот [1, с. 109].

Важным отличием коммерческих и некоммерческих организаций является то, что в коммерческих организациях создается амортизационный фонд как источник простого воспроизводства. Он создается из амортизационных отчислений, которые являются материальным выражением износа ОФ коммерческих организаций. Таким образом, происходит процесс перенесения стоимости постепенно изнашивающихся ОФ на стоимость произведенной продукции. Для некоммерческих организаций не предусмотрено начисление амортизации по ОФ. Исключение составляет лишь имущество, которое используется для предпринимательской деятельности, разрешенной для данной некоммерческой организации.

Главный финансовый план коммерческой организации – баланс доходов и расходов, где показываются доходы и посту-

пления средств, расходы и отчисления средств, кредитные взаимоотношения с банковскими учреждениями, взаимоотношения с внебюджетными фондами и бюджетом.

Некоммерческие организации составляют смету – основной вид финансового плана; свод доходов и расходов учреждения и документ внутрифирменного планирования затрат.

Список литературы

1. *Алексеев С.С., Гонгало Б.М., Мурзин Д.В.* Гражданское право: Учебник для вузов / Под ред. Алексеева С.С. М.: Проспект, Велби, 2009.

2. *Беленков Р.* Гражданское право: часть вторая. М.: А-Приор, 2007.

3. *Белов В.А.* Гражданское право: Особенная часть. М.: Центр ЮрИнфоР, 2004.

4. *Гатин А.М.* Гражданское право: учеб. пособие. М.: Дашков и Ко, 2009.

5. *Пиляева В.В.* Гражданское право: Части общая и особенная. Учебник для вузов. М.: КноРус, 2008.

6. *Протас Е.В.* Гражданское право: Учебник. М.: Высшая школа, 2005.

7. *Рузакова О.А.* Гражданское право: курс лекций. М.: Эксмо, 2005.

8. *Садиков О.Н.* Гражданское право: Учебник. Т. II / Под ред. О.Н. Садикова. М.: КОНТРАКТ, ИНФРА-М, 2007.

9. *Суханова Е.А.* Гражданское право. Т. I. М.: Волтерс Клувер, 2004.

10. *Чауская О.А.* Гражданское право. Учебник для ссузов. М.: Ай Пи Эр Медиа, 2007.

11. *Шевчук Д.А.* Гражданское право. Учебник для ссузов. М.: ЭКСМО, 2009.

Научный руководитель – С.Б. Руденко, преподаватель Раменского филиала СГА